

Entscheidungsmatrix für Einkäufer

Dieser Leitfaden unterstützt Einkaufsentscheider im deutschen Mittelstand dabei, die richtige E-Procurement-Plattform zu wählen. Wir haben vier führende Anbieter — simple system, Unite (Mercateo), Onventis und Meplato — nach einheitlichen Kriterien bewertet, die speziell auf die Anforderungen mittelständischer Unternehmen mit 50–500 Mitarbeitenden ausgerichtet sind.

Bewertungskriterien: Implementierungsgeschwindigkeit, ERP-Integration, Nutzerfreundlichkeit, Lieferantenfreiheit, Funktionsbreite, Neutralität und Rollout-Aufwand.

Gesamt-Score im Überblick:



Der Feature-Vergleich:

Feature	simple system	Unite	Onventis	Meplato
Plug-and-Play SAP-Anbindung	✓✓✓	✓	✓✓	✓
Lieferanten ohne Registrierung	✓✓✓	✓	✓	✓✓✓
1-Kreditor-Modell	✗	✓	✗	✓✓
Lieferantenportal inkl. Self-Service	✓✓✓	✓	✓✓✓	✓
ERP-Integration	✓✓	✓✓	✓✓✓	✓✓
Dauer bis Go-live	1–2 Wochen	2–4 Wochen	3–4 Wochen	6–12 Wochen
Eigenes Netzwerk / Marktplatz	✓✓✓	✓✓✓	✓	✓✓✓
Genehmigungsworkflows	✓✓	✓✓	✓✓✓	✓
B2C-ähnliche Nutzeroberfläche	✓✓✓	✓	✓	✓
Regelwerke / Rollensteuerung	integriert	Mittel	Hoch	Niedrig

Alle Angaben zu Drittanbietern basieren auf öffentlich verfügbaren Informationen und eigenen Evaluierungen zum Stand Mai 2026. Die Daten können unvollständig sein oder sich seitdem geändert haben.

Anbieter im **Kurzprofil**

simple system
94/100

Spezialist für den indirekten Einkauf mit starker SAP-Ausrichtung und plug&play-Ansatz. Als einziger Anbieter erfüllt simple system alle Kriterien der Matrix vollständig.

Ideal für: Unternehmen, die indirekten Bedarf schnell, einfach und kosteneffizient digitalisieren wollen.

+ **Schnellste Implementierung (1–2 Wochen)** · **Höchste Nutzerfreundlichkeit**
· **Stärkste OCI/SAP-Integration**

– **Kein 1-Kreditor-Modell**

Unite
79/100

Eines der größten B2B-Handelsnetzwerke in Europa. Kombiniert Marktplatz und E-Procurement mit starkem 1-Kreditor-Modell.

Ideal für: Unternehmen, die netzwerkgetrieben einkaufen oder viele Lieferanten bündeln müssen.

+ **Großes Lieferantennetzwerk** · **1-Kreditor-Modell** · **Stabile Prozesse**

– **Längere Rollout-Zeiten (4–12 Wochen)** · **Weniger tiefe ERP-Integration**

Onventis
70/100

Vollständiges P2P/SRM-System mit größter Funktionsbreite. Für komplexe Einkaufsorganisationen geeignet, aber oft überdimensioniert für reinen indirekten Einkauf.

Ideal für: Unternehmen, die ein vollwertiges Procurement-System inkl. Ausschreibungen suchen.

+ **Größte Funktionsbreite** · **Starke Workflows** · **Gutes Lieferantenmanagement**

– **Implementierung 3–4 Monate** · **Hohe Komplexität** · **Kein 1-Kreditor-Modell**

Meplato
55/100

Starker Spezialist im Katalog- und Produktdatenbereich. Weniger geeignet als vollumfängliche Plattformlösung für den operativen indirekten Einkauf.

Ideal für: Unternehmen mit Fokus auf Katalogqualität und strukturierte Produktdaten.

+ **Sehr gute Produktdaten** · **Viele Lieferanten ohne Registrierung**

– **Kein vollständiger P2P-Prozess** · **Niedrige Rollensteuerung** · **6–12 Wochen Implementierung**

Methodik & **Transparenz**

Dieser Vergleich wurde von simple system auf Basis öffentlich verfügbarer Produktinformationen, Kundenfeedback und internen Evaluierungen erstellt (Stand: Frühjahr 2026). Die Bewertungskriterien wurden auf Basis häufiger Anforderungen mittelständischer Einkaufsorganisationen in Deutschland definiert. Wir empfehlen, zusätzlich eigene Demos bei allen Anbietern einzuholen.

Testen Sie simple system in einer **kostenlosen Demo**
— ohne Verpflichtung, ohne Zahlungsdaten.

Demo buchen →