

## Einkaufs- und Prozess-Berater (m/w/d) Raum Köln oder München

simple system wurde im Jahr 2000 gegründet, um den Beschaffungsaufwand im indirekten Einkauf zu reduzieren. Hierfür werden Sortimente führender Lieferanten auf einer Plattform gebündelt. Die Sortiments- und Lieferkompetenz der Lieferanten, eine Anbindung an die Warenwirtschaft und die fachliche Beratung durch die simple system Ansprechpartner vereinfachen zusätzlich den Beschaffungsprozess. Erst seit 2015 hat simple system überhaupt eigenes Personal und ist damit das wohl einzige „volljährige“ Startup. Derzeit besteht unser Team aus 22 Kolleginnen und Kollegen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Raum Köln oder München einen Warengruppenkenner, Bedarfsabdecker und Erfolgsmacher.

### Ihre Aufgaben:

- » In dieser beratungsorientierten Position beraten Sie unsere Mittelstandskunden im Raum Westfalen, Taunus, Eifel, Hunsrück, Saarland bzw. Bayern, Baden-Württemberg, Deutschschweiz, Vorarlberg und Tirol. Sie verstehen es, Vertrauen aufzubauen und nachhaltigen Erfolg zu säen.
- » Sie erkennen die Bedürfnisse unserer Kunden und helfen ihnen, ihre Bedarfe in der indirekten Beschaffung durch Vermittlung leistungsstarker Lieferanten abzudecken.
- » Sie öffnen neue Wege zur Bedarfsdeckung, sei es durch innovative Warenausgabekonzepte oder Anbindung an die Warenwirtschaft.
- » Damit tragen Sie mit unserem Account Manager die Verantwortung für den Ausbau der Warengruppen und Bedarfsdeckung bei unseren strategischen Kunden.
- » Sie arbeiten eng mit unserem Lieferantenmanager zusammen, um Warengruppen strategisch weiterzuentwickeln und Trends zur Sortimentsentwicklung zu identifizieren.

### Sie bringen folgende Erfahrungen und Eigenschaften mit:

- » Sie haben eine Ausbildung im Einkaufsumfeld erfolgreich abgeschlossen.
- » Sie können eine mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Einkauf & Beschaffung indirekter Güter / Category Management oder Optimierung von Beschaffungsprozessen einbringen.
- » Sie verfügen über eine starke Service- und Dienstleistungsorientierung, verbunden mit einem souveränen und professionellen Auftreten.
- » Dabei setzen Sie mit Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen die richtigen Akzente bei der Weiterentwicklung unserer Kunden.
- » Sie bringen eine mittlere Reisebereitschaft in der relevanten Region mit.
- » Darüber hinaus verfügen Sie über eine analytische und kennzahlenorientierte Denk- und Arbeitsweise und besitzen fundierte Excel-Kenntnisse.

- » Ihre einwandfreie Kommunikationsfähigkeit gegenüber Kunden und Kollegen zeichnet Sie aus. Sehr gute Deutsch- und idealerweise Englischkenntnisse setzen wir dabei voraus.
- » Teamgeist und Zusammenarbeit mit anderen Fachbereichen ist uns sehr wichtig.
- » Wenn Sie nicht in Problemen, sondern in Lösungen denken und dabei stets auf eine hohe Passgenauigkeit und Qualität achten, passt die Stelle zu Ihnen.

#### Was bieten wir Ihnen?

- » Eine Organisation, die wir aktuell in Richtung Agilität und Selbstverantwortung ausbauen.
- » Viel Gestaltungsspielraum - denn wir wollen, dass jeder unserer MitarbeiterInnen das Unternehmen mitgestaltet und mit seinen Ideen und seinem Tun voranbringt.
- » Die Möglichkeit, aus dem Home-Office heraus ein Vertriebsgebiet zu betreuen – mit sinnvollen Präsenzzeiten beim Kunden und am Hauptsitz in München.
- » Eine individuelle Einarbeitung, mit der wir dafür sorgen, dass Sie Ihr Talent voll entfalten können.
- » Ein Unternehmen, das Ihnen kollegiale, sichere und zukunftsorientierte Rahmenbedingungen bietet.
- » Ein attraktives Gehaltspaket mit dem wir Ihr Engagement honorieren sowie Entwicklungsmöglichkeiten in verschiedene Richtungen. Auf Wunsch ist ein neutraler Firmenwagen Bestandteil ihres Gehaltspaketes.

Wir nehmen uns Zeit für Sie und freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen vorzugsweise per E-Mail, an die untenstehende Anschrift.